

Programme de Formation



Formacompro

Conduire un projet de création de micro-entreprise (RS7005)

Cette formation a été conçue pour accompagner de manière concrète et opérationnelle les futurs micro-entrepreneurs dans la structuration, la validation et le développement de leur projet.

Contrairement à une formation théorique classique, ce parcours repose sur une approche 100% orientée terrain, avec un accompagnement continu par un formateur expert, permettant à chaque apprenant de construire son propre projet réel.



L'objectif final est clair : permettre à l'apprenant de repartir avec un projet structuré, cohérent et prêt à être lancé.

Objectifs Pédagogiques

Tout au long de la formation, l'apprenant est guidé étape par étape. À l'issue de la formation, l'apprenant sera capable de :

1

Définir son projet entrepreneurial

Clarifier son idée entrepreneuriale et vérifier la cohérence avec le régime micro-entrepreneur.

2

Identifier les opportunités de marché

Vérifier la viabilité de son projet et analyser les tendances du marché.

3

Réaliser les démarches administratives

Comprendre les règles du régime micro-entrepreneur et structurer son activité.

4

Mettre en place un pilotage simple

Mettre en place des outils simples de pilotage et développer une stratégie commerciale efficace.

5

Définir son niveau de protection

Comprendre la protection sociale et les couvertures disponibles pour le micro-entrepreneur.

6

Développer une stratégie commerciale

Mettre en œuvre des leviers de croissance et augmenter son chiffre d'affaires.

Informations Pratiques

Durée & Prix

15h

Durée totale

100€

Tarif / heure TTC

1500€

Total TTC

Modalités & Délais d'accès

Le client dispose d'un délai de rétractation de 14 jours avant de démarrer la formation et d'accéder aux cours avec son formateur.

L'accès effectif aux sessions commence après expiration de ce délai.

Processus d'inscription

Inscription en ligne directement sur notre site internet ou par téléphone. Le client est ensuite contacté par notre équipe pédagogique. Après vérification du respect des pré-requis, une proposition de formation adaptée lui est soumise.

Pré-requis & Public Cible

Pré-requis

- Avoir un projet de création de micro-entreprise ou avoir créé une micro-entreprise depuis moins de 2 ans
- Bonne maîtrise des outils bureautiques

Validation via dossier d'admission.

Public cible

La formation s'adresse aux entrepreneurs souhaitant concevoir et mettre en œuvre un projet de création de micro-entreprise.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Notre formation est accessible aux personnes en situation de handicap sur étude préalable du dossier. Un entretien individuel permet d'évaluer précisément les adaptations nécessaires afin d'offrir une expérience de formation adaptée à chaque situation spécifique.



Moyens & Supports Pédagogiques

Mode de formation : format individuel présentiel ou distanciel avec accompagnement actif. Calendrier des cours : personnalisable selon les disponibilités de l'apprenant.

Supports pédagogiques détaillés

- Exercices corrigés en direct avec le formateur
- Quiz (QCM + questions ouvertes)
- Études de cas réelles
- Groupe WhatsApp pour échanges entre apprenants

Animation proactive permanente

- Interaction continue en session
- Corrections en temps réel
- Feedback individualisé
- Relances régulières
- Suivi motivationnel



Le formateur assure une animation proactive permanente tout au long du parcours.

Modalités d'Évaluation

Évaluation continue

Après chaque chapitre :

- 10 questions QCM
- 5 questions ouvertes

Avec correction détaillée + feedback personnalisé du formateur.

Évaluation finale

Mise en situation professionnelle :

Rédaction d'une note synthétique sur un projet de création de micro-entreprise

- Durée : 2 heures
- Sous surveillance vidéo
- Possibilité de tiers temps (+1h)

Validation du parcours

- Points d'étape réguliers
- Feedback écrit après chaque module
- Ajustement pédagogique individualisé

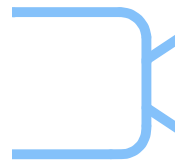
Attestation de fin de formation

Délivrée sous condition :

- Réussite de l'évaluation finale
- Participation active à l'ensemble des sessions

Pré-requis à la validation de la certification RS : Rendez-vous directement sur la fiche France compétences du certificateur ou son site web afin de voir les modalités de passage de la certification.

Assistance Technique et Pédagogique Proactive



Sessions individuelles

Sessions individuelles via Google Meet avec points de suivi après chaque chapitre.



Feedback personnalisé

Feedback écrit personnalisé et fiches de révision envoyées par email.



Relances proactives

Relances SMS et email en cas d'inactivité pour maintenir la motivation.



Espace collaboratif

Animation d'un espace collaboratif (Google Classroom) pour les échanges entre apprenants.

Programme — Modules 1 à 4

Module 1 — Introduction à l'entrepreneuriat

1. Validation de l'idée et définition du projet
2. Étude des tendances du marché
3. Initiation à la rédaction d'un business plan simplifié

Module 2 — Comment devenir micro-entrepreneur ?

1. Les avantages et limites du statut auto-entrepreneur
2. Les étapes de création et d'immatriculation

Module 3 — Régime social et protection sociale

1. Modalités de fonctionnement de la protection du micro-entrepreneur : prise en charge des frais de santé, congé maternité/paternité, etc.
2. La retraite du micro-entrepreneur
3. Protéger votre micro-entreprise : RC pro, assistance juridique...

Module 4 — La fiscalité sous le régime micro-entrepreneur

1. L'imposition sur les revenus d'auto-entrepreneur
2. Taxe auto-entrepreneur
3. La TVA en auto-entreprise

Programme — Modules 5 & 6

Module 5 — Piloter simplement ses obligations administratives et comptables

1. Création des devis et des factures
2. Tenue d'un livre de recettes
3. Déclaration de votre chiffre d'affaires auto-entrepreneur
4. Paiement de vos cotisations et charges sociales
5. Autres déclarations : CFE, TVA
6. Construction d'un tableau de bord de gestion
7. Organisation d'un échéancier personnalisé
8. Mise en place d'un process de pilotage efficace (checklist, rappels, suivi des paiements)
9. Centraliser ses documents clés et assurer leur traçabilité
10. Identifier les risques et bonnes pratiques de prévention

Module 6 — Les aides financières ouvertes aux micro-entrepreneurs

1. L'exonération de début d'activité (ACRE)
2. Le maintien des allocations
3. Les autres aides : CAPE, NACRE, prêt d'honneur, aides des collectivités territoriales



Programme – Modules 7 & 8

Module 7 – Élaboration et positionnement de son offre

1. Définition des prix
2. Notion de coût de revient et de marge
3. Établissement des conditions générales de vente (CGV) et contrats

Module 8 – Stratégies pour développer et augmenter son chiffre d'affaires

1. Mise en place d'une stratégie de communication efficace et adaptée à un public en situation de handicap pour attirer ses premiers clients
2. Utilisation optimale des réseaux sociaux pour promouvoir son activité
3. Leviers de croissance



Rendez-vous directement sur la fiche France compétences du certificateur ou son site web afin de voir les modalités de passage de la certification RS7005.

